

פתרונות מימוניים ואופרטיביים לסחר בינלאומי



“במקום לתת מימון לעסקאות רכש ולהתנתק מהעסק - אנחנו נשארים גם בשלב ההוצאה לפועל, הופכים להיות שותפים להצלחה של עסקה”, אומרים בעלי חברת ארבליס, המספקת פתרונות אשראי ומימון בתחום הלוגיסטיקה והסחר הבינלאומי בניהול ומימון שרשרת האספקה

■ נועה בגון, בשיתוף ארבליס

שוק הסחר הבינלאומי עבר כמה טלטלות בשנתיים האחרונות, שעוד מותרות אחריות שאריות של אי ודאות. מחד, רמות המלאי בשוק חזרו להיות גבוהות, פקקי הענק בנמלי הגלובס השתחררו ועלויות השינוע חזרו פחות או יותר לרמתם הנורמלית. מאידך, הריבית והאינפלציה עושות את שלהן, המימון התייקר והבנקים פחות ששים לתת אשראי. יבואנים, שאחת מנקודות הכאב הגדולות שלהם היא תורים המזדמנים וההון החוזר, נדרשים לפתרון יצירתיים וחכמים יותר.

“אנחנו מעמידים לעסק מימון חכם”, מסביר זאב הדר, מנכ”ל ארבליס, המספקת פתרונות מימון חכמים לניהול שרשרת האספקה לייבואנים. “הבנקים וגופי האשראי החוץ בנקאי מספקים מימון גרידא בצורת הלואה לייבואן. אנחנו מספקים כסף חכם, מימון שמלווה במעטפת של פתרונות שהופכים אותו לחכם יותר. אנחנו מספקים ללקוחותינו פתרון לנקודת הכאב הכי משמעותית שלהם, אבל במקום לתת מימון לעסקאות רכש ולהתנתק מהעסק - אנחנו נשארים גם בשלב ההוצאה לפועל, הופכים להיות שותפים להצלחה של עסקה”.

מימון חכם

במצב חוסר הודאות של השוק, יש צורך לייבואנים להחזיק מלאי מוכן וזמין למכירה. מהצד השני, יצרנים ברחבי העולם הקשיחו את תנאי הסחר - אם אלה בעלי המפעלים בסין שסבלו מהפסדים גבוהים בקורונה ואם אלה יצרנים אירופאים הסובלים ממחנק אשראי ובתנאי האינפלציה הנוכחית יעניקו הנותן משמעותיות למי שישלם מראש.

ליבואנים, אם כך, לעיתים משתלם להזמין כמות גדולה של סחורה וליהנות מהנחות בהתאם, אך יש להתחשב במגוון פרמטרים לוגיסטיים אחרים במסגרת עסקה כזאת. במיקרה זה, למשל, תספק ארבליס את הפתרונות הן בהיבט המימוני, והן בהיבט האופרטיבי של העסקה בין הלקוח לספק בחו”ל. היא תספק

לא רק את המימון הדרוש לעסקה הגדולה, אלא גם את שירות האחסון וניהול המלאי שיגיע. היבואן זוכה למימון שנדרש לו, נהנה מעסקה טובה שיצאה אל הפועל ומהזמינות של מלאי פה בארץ. “זהו פתרון חכם בכות הצוות”, מוסיף הדר. “בניגוד לבנק או חברת מימון, צוות ארבליס מורכב מאנשי רכש, שילוח ושרשרת אספקה. בארבליס אנחנו מדברים את שפת היבואן, מתקשרים עם הספק והסוכנים בחו”ל, חיים את שרשרת האספקה וזה ערך מוסף ענק בשירות”.

היבואן מקבל כלים לצמיחה

ארבליס היא ONE STOP SHOP לייבואנים, אליה הם נכנסים עם רגע סגירת העסקה מול ספק בחו”ל. מנקודה זו תספק ארבליס מגוון רחב של פתרונות תומכי שרשרת אספקה, למימון ותפעול הפעילות העסקית. פעילות עסקית מול ריבוי ספקים בחו”ל תהפוך לפעילות מקומית פשוטה מול ספק אחד נוח וגמיש - ארבליס.

היתרון של החברה נענץ כבר ברגע ייסודה: ארבליס היא חברה אסטרטגית של שתי חברות מובילות בתחום המימון ושרשרת האספקה. קרן החוב ארבל המספקת פתרון מימון לעסקאות מורכבות ומנהלת היום נכסים בהיקף של 3.5 מיליארד שקל שחברה אל ישרליין, חברת שילוח בינלאומי ופתרונות הלוגיסטיקה.

ארבליס היא שלם שגדול מסך חלקיו, שכן הכסף החכם שהיא מעניקה ללקוחותיה הוא כלי עזר משמעותי לצמיחה ולהתפתחות העסקים שלהם. שילוב בין מימון רכש לבין שירות ניהול שרשרת האספקה כולל פתרון

רונות לניהול מלאי, מאפשר ליבואן וליצרן להתמקד בפעילות הממשית של העסק. הדר: “אנחנו משחררים את העסק מהטיפול בכל שרשרת האספקה. וכשאנשי הרכש יכולים לעסוק יותר באיתור ספקים חדשים ובניהול מ”מ על מחירים ופחות בהוצאה לוגיסטית של עסקאות קיימות לפועל, לעסק יש מקום לצמוח”.

גם בהתנהלות השוטפת של עסק, הפתרונות של ארבליס משדרגים את רמת השירות והיעילות של העסק ומשפרת את חווית הלקוח שלו, בין אם מדובר בסיטונאי או במפעל יצרני שמחכה לחלקים החסרים למכונה, מו”סיף עידו שגיב, סמנכ”ל הפיתוח העסקי של ארבליס.

לא כמו בעלי אקספרס

לכו תסבירו לכל מי שתחום הייבוא מסתכם אצלו בחבילות מאמזון בואכה עלי אקספרס, שליבואנים של סחורות בשווי מיליונים אין אפליקציית מעקב שתשקף לוחות זמנים ומעקב אחר כל מקטע בדרכה של סחורה מהמפעל אל הנמען. הפעילות נפרשת בדרך כלל על מספר ספקים שונים וממדינות שונות, מול חברות שילוח ועמילי מכס שונים, שלא לכו”לם יש מערכות מעקב דיגיטליות והן בוודאי לא מדברות זו עם זו.

שגיב, על פעילותו רבת השנים בתחום, הבין את עומק ההשפעה של חוסר הודאות הזה על פעילותם של כל מי שעוסקים או תלויים ביבוא. להנגשה ושיקוף של צפי האספקה תהיה השפעה חיובית מכרעת על ההתנהלות השוטפת שלהם. חלק מהפתרון הכולל של ארבליס הוא שיקוף שרשרת האספקה, מערכת אונליין שמאפשרת ללקוחות לעקוב



זאב הדר, מנכ”ל ארבליס. צילום: גיא ארדיטי

אחר ההזמנות שלהם. כך החברה, שמרכות בעבור היבואן את כל תפעול שרשרת האספקה, מקבלת אליה את המידע מכל נקודות המעבר בדרך ויכולה לשקף אותו ללקוחותיה בפלטפורמה אחת.

ארבליס מבקשת לא רק להגביר את השקיפות בלוח הזמנים של הזמנה בדרך, אלא גם לדאוג שתסופק במועד. הניסיון רב השנים של אנשי הצוות המקצועי בארבליס מאפשר להם לחבר בין חברת הספנות/תעופה הנכונה למשלוח, לזהות בעייתיות צפויה בדרך מתוך היכרות עם הנמלים המפורזים ברחבי העולם, להכיר את ההתמחות של עמילי המכס למיניהם ועוד. “אנחנו אנשים שחיים את עולם הסחר הבינלאומי ושרשראות האספקה מזה שנים וזו מעטפת ביטחון נוספת לעסקה וליבואן שסחורתו מטלטלת בין יבשות”, הם מסכמים.